



Position erfolgreich besetzt

Unser Auftraggeber ist ein sehr erfolgreiches und ertragsstarkes mittelständisches Unternehmen mit erfolgreicher Firmengeschichte. Das Unternehmen konzentriert sich auf die Entwicklung, den Bau, das Engineering und den weltweiten Vertrieb von präzisen und zuverlässigen Sondermaschinen im Bereich Papier- und Folienindustrie. Der Vertrieb ist national und international tätig. Für den weiteren Ausbau des Vertriebsteams suchen wir Sie als

Area Sales Manager Süd- und Südosteuropa (m/w)

Profil

Sie erschließen neue Absatz- und Kundenpotentiale direkt mit den Kunden und in Zusammenarbeit mit lokalen Vertretungen. Durch die aktive Marktdurchdringung und Unterstützung der weltweit ansässigen Vertriebspartner vor Ort wird der Umsatz solide gesteigert und die bestehende Akquisitionskompetenz konsequent weiter gestärkt. Dabei sind Sie verantwortlich für die Angebotserstellung und -bearbeitung, führen anspruchsvolle Vertragsverhandlungen mit internationalen Kunden und betreuen den wichtigen Absatzmarkt „After-Sales“ eigenverantwortlich.

Qualifikation

Sie haben nach Ihrem Studium (Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen) oder einer vergleichbaren Ausbildung mit entsprechenden Zusatzqualifikationen (z.B. Techniker, Technischer Betriebswirt o.ä.) einschlägige Erfahrung im Vertrieb von komplexen und erklärungsbedürftigen Anlagen/Maschinen gesammelt. Darüber hinaus bringen Sie ein gutes technisches Verständnis und betriebswirtschaftliches Denken und Handeln mit. Sie überzeugen durch Ihr verbindliches Auftreten und Ihre ausgeprägte Zielorientierung und vor allem die Fähigkeit zur aktiven Umsetzung. Ihre verhandlungssicheren Englischkenntnisse und interkulturelle Kompetenz können Sie geschickt im Tagesgeschäft anwenden und darüber hinaus sind regelmäßige Reisen, überwiegend international, für Sie selbstverständlich.

Kontakt

Wenn Sie eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Vertriebsposition in einem von Qualität und zukunftsweisenden Technologien geprägten Umfeld suchen, dann sollten Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Kennziffer **WP1336** bevorzugt per E-Mail an: **info@wpmb.de** oder postalisch an folgende Adresse senden: Walter & Partner Managementberatung, Friedrichsplatz 1, 68165 Mannheim, Germany, z. Hd. Herrn Jürgen Walter. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Jürgen Walter unter der Tel.-Nr.: 0049 (0) 621-300 99 400 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!