



Position erfolgreich besetzt

Unser Kunde gehört zu den führenden Forschungseinrichtungen auf dem Gebiet der Kunststofftechnik und ist seit Jahrzehnten erfolgreich am Markt etabliert. Die Kernkompetenzen unseres Auftraggebers liegen in der praxisnahen Forschung und Entwicklung sowie der innovativen Lösungsfindung für kunststofftechnische Fragestellungen. Gut ausgebildete und motivierte Mitarbeiter sichern den Erfolg seiner Forschungen und Entwicklungen sowie der Dienstleistungen und Projekte. Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir zum frühestmöglichen Zeitpunkt Sie in Mitteldeutschland als

Geschäftsführer (m/w/d)

Profil

- Sie übernehmen als Geschäftsführer die Leitung und sind für den nachhaltigen wirtschaftlichen Erfolg des Forschungsinstitutes verantwortlich
- Sie gewährleisten eine ergebnisorientierte und profitable Auslastung des Instituts. Dabei steuern und überwachen Sie das Projektmanagement.
- Sie entwickeln und fördern Ihre Mitarbeiter nachhaltig und setzen diese effizient und zielgerichtet ein. Des Weiteren übernehmen Sie die aktive Entwicklung der Nachwuchskräfte
- Sie verantworten die Positionierung des Instituts
- Sie gewinnen aktiv mit Ihrem Team neue Forschungsaufträge am Markt
- Sie übernehmen die Vernetzung und Vertriebsarbeit zur Gewinnung neuer Kunden für zukünftige Forschungsaufträge sowie von Förder- und Drittmittelgeldern
- Sie repräsentieren das Institut in Politik und Wirtschaft, in der Forschungslandschaft, auf Messen, in Gremien und bei Veranstaltungen
- Sie koordinieren die Kursaktivitäten vor Ort und sind für die Durchführung von ausgewählten Veranstaltungen entsprechend verantwortlich

Qualifikation

- Abgeschlossene Promotion oder Habilitation mit Kunststoffbezug und mehrjährige Berufserfahrung in der Kunststoffforschung
- Sie verfügen über ein sehr gutes Netzwerk in der Kunststoffbranche
- Erfahrung in industrienaher angewandter Forschung und Forschungsförderung
- Sie sind eine charakterlich gefestigte und vertrauenswürdige Persönlichkeit. Hierdurch können Sie Ihre Mitarbeiter motivieren, begeistern und zu Höchstleistungen führen
- Sie zeichnen sich durch ein ausgeprägtes unternehmerisches Denken und Handeln aus. Mit Ihrem Verhandlungsgeschick gewinnen Sie Kunden und Geschäftspartner.
- Sie überzeugen durch Ihre hohe Kontaktkompetenz und erschließen fortlaufend neue Anwendungen bzw. Geschäftsmöglichkeiten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, einen sicheren Umgang mit den gängigen EDV-Anwendungen sowie Reisebereitschaft setzen wir voraus

Unser Kunde bietet einen zukunftsorientierten und sicheren Arbeitsplatz mit einer attraktiven und leistungsgerechten Vergütung. Des Weiteren garantiert er eine anspruchsvolle Tätigkeit in einem dynamischen und internationalen Umfeld. Wenn Sie Ihre Verantwortung in einem auf Wachstum ausgerichteten Unternehmen ausbauen möchten, dann sollten Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe der/des **Quelle/Portal** und der **Kennziffer WP 2005** bevorzugt per E-Mail an info@wpmb.de oder postalisch an folgende Adresse senden: Walter & Partner Managementberatung, Rohkolbenweg 10, 68259 Mannheim, z. H. Herr Jürgen Walter. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Jürgen Walter unter der Tel.-Nr.: +49(0)621-300 99 400 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!