



Position erfolgreich besetzt

Unser Kunde, mit Sitz im Süden von Nordrhein-Westfalen, ist ein leistungsstarker Kunststoffverarbeiter, der vorwiegend technisch anspruchsvolle Kunststoffkomponenten mit dem Hauptaugenmerk auf industrielle Anwendungen, Automotive und Konsumgüter herstellt. Zur Verstärkung des Teams suchen wir eine erfahrene Persönlichkeit als

---

## Leiter Werkzeugtechnik und Business Development -Kunststoff-Spritzguss (m/w/d)

---

### Profil

- Auf- und Ausbau sowie die Leitung des Bereiches Werkzeugbau
- Fachliche und disziplinarische Führung der Mitarbeiter des Bereiches
- Akquise von Kundenaufträgen für den Bereich Werkzeugbau sowie deren ganzheitlichen Abstimmung und Begleitung aller Prozesse bis zur Inbetriebnahme
- Verantwortung für die gesamte Prozesskette von der Formteil- über Werkzeugkonstruktion bis zum produktionsfähigen Werkzeug
- Verantwortung für präventive Wartung und Instandhaltung der laufenden Werkzeuge
- Optimierung und Ausbau des internationalen Lieferantenportfolios hinsichtlich Qualität, Termintreue und Kosten - inkl. Einkauf kompletter Werkzeuge
- Strategische Ausrichtung und Organisation des Fachbereichs auf die Bedürfnisse des Kundengeschäfts und der produzierenden Bereiche
- Analyse, Auswertung und ständige Optimierung der Prozesse
- Regelmäßiges Benchmarking von Abläufen und Kennzahlen im Fachbereich
- Verhandlungsführung bzw. -unterstützung bei Preis- und Vertragsverhandlungen
- Bedarfsgerechte, effiziente Ablauforganisation von Planungen und fertigungsrelevanten Abläufe
- Beherrschen der relevanten CAD- und CAM - Systeme

### Qualifikation

- Ausbildung zum Meister, Techniker oder vergleichbar in Fachrichtung Werkzeugbau für Spritzgusswerkzeuge
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position (z.B. Stellvertreter)
- Fundierte Erfahrung im Umgang mit Planungstools und Microsoft Office Produkten
- Organisations-, Kommunikations- und Führungsstärke
- Verhandlungsgeschick auf unterschiedlichen Hierarchieebenen
- Ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Hohe Motivation den Bereich zu gestalten und ständig zu verbessern
- Sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift setzen wir voraus

Unser Kunde bietet eine eigenverantwortliche Tätigkeit mit wechselnden Fragestellungen eingebettet in ein interessantes, vielseitiges und anspruchsvolles Aufgabengebiet. Mit der Position verbunden sind eine attraktive und leistungsgerechte Vergütung mit den Sozialleistungen eines modernen Unternehmens.

Wir freuen uns über Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, die Sie unter der Angabe der **Kennziffer WP 1812** bevorzugt per E-Mail an [info@wpmb.de](mailto:info@wpmb.de) oder postalisch an folgende Adresse senden: Walter & Partner Managementberatung, Rohrkolbenweg 10, 68259 Mannheim, Germany, z. Hd. Herrn Jürgen Walter. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Jürgen Walter unter der Tel.-Nr.: 0049 (0) 621-300 99 400 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!