WALTER & PARTNER
MANAGEMENTBERATUNG

Position erfolgreich besetzt

Unser Auftraggeber ist eines der weltweit führenden Chemieunternehmen. Mit seinen Produkten ist unser Kunde stark im Markt etabliert. Die Anzahl der Mitarbeiter weltweit liegt im fünfstelligen Bereich, der Umsatz im Mrd.-Euro-Bereich. Produktionsstandorte unterhält der Konzern in allen Regionen der Welt. Unser Auftraggeber ist bekannt für seine Kundenorientierung sowie schnelle Reaktion auf sich verändernde Märkte und flexible Produktanpassungen. Für den zukünftigen Arbeitsplatz mit Head Office im Rhein-Main-Gebiet suchen wir Sie für unseren Auftraggeber als

Market Development Manager Food Packaging (m/w)

Profil
Zur Umsetzung des „Eco"-Trends in der Consumer Industrie bearbeiten Sie den Markt und sind verantwortlich für die Entwicklung und Umsetzung eines Spezial-Chemie-Sortiments mit toxikologisch sauberen Produkten für die Druck- und Verpackungsindustrie. Sie kennen die Gegebenheiten der Lebensmittelverpackungsindustrie und der Lebensmittelbranche und sind in der Lage komplexe technische Sachverhalte aus den Bereichen Produktsicherheit und Spezialitäten-Chemie mit Druckfarbenproduzenten und Lebensmittelherstellern weltweit zu verhandeln.

Sie arbeiten eng mit Institutionen, staatlichen Untersuchungsämtern und anderen Institutionen der öffentlichen Hand zusammen, um die Umsetzung der speziellen gesetzlichen Auflagen und Vorschriften für chemische Produkte zur Herstellung von ökologischen Lebensmittelverpackungen zu gewährleisten. Aus den Erkenntnissen und Verhandlungen mit der Industrie und den Ämtern entwickeln und optimieren Sie das ökologische Produktportfolio der Spezialitäten-Chemie für Nahrungsmittelverpackungen, die den Wünschen unserer Kunden und den Anforderungen des Marktes entsprechen. Sie betreuen und beraten bestehende Kunden und zeigen sich verantwortlich für eine hohe Kundenzufriedenheit und –bindung. Darüber hinaus bauen Sie die Märkte der Druck- und Verpackungsindustrie kontinuierlich weiter aus. Sie sind verantwortlich für die Erstellung von Marketing- und Vertriebskonzepten sowie für alle Vertriebsaktivitäten verbunden mit dem technischen Service, zur erfolgreichen Etablierung unserer hochwertigen Produkte auf dem Markt.

Qualifikation
Sie haben ein Chemiestudium an einer Hochschule oder einer Fachhochschule abgeschlossen. Darüber hinaus haben Sie idealerweise Erfahrungen im internationalen Markenartikelgeschäft gesammelt und besitzen gute Projektmanagement-Kenntnisse. Sie sind team- und kundenorientiert, besitzen ein hohes Maß an Kreativität und Flexibilität sowie eine hohe Reisebereitschaft. Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft zählen zu Ihren Stärken. Ein sicherer Umgang mit den gängigen Microsoft Office Anwendungen sowie fließende deutsche und englische Sprachkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Wenn Sie diese verantwortungsvolle Aufgabe in einem wachsenden internationalen Unternehmen übernehmen möchten, dann sollten Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe der Kennziffer WP 173 bevorzugt per E-Mail an info@wpmb.de oder postalisch an folgende Adresse senden: Walter & Partner Managementberatung, Friedrichsplatz 1, 68165 Mannheim, z. Hd. Jürgen Walter. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Jürgen Walter unter der Tel.-Nr.: 0621 – 300 99 400 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!