



Position erfolgreich besetzt

Unser Kunde gehört zu den führenden internationalen Logistikdienstleistern mit weltweit vernetzten Standorten. Gut ausgebildete und motivierte Mitarbeiter sichern den Erfolg seiner Produkte.

Für eine Niederlassung in Oberfranken suchen wir zum frühestmöglichen Zeitpunkt Sie als

Mitarbeiter Verkaufsaußendienst (m/w)

Profil

- Kundenbetreuung, -entwicklung und -akquisition sowie aktiver Ausbau der Marktposition
- Erreichung der Umsatzziele unter Berücksichtigung von Kriterien wie Rentabilität, Qualität und Serviceverständnis des Unternehmens
- Terminplanung und Besuchsvorbereitung
- Offertenkalkulation und -erstellung sowie Nachfassen von Offerten
- Kostenermittlung und -kontrolle bereits abgewickelter Aufträge (Nachkalkulation)
- aktive Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Überwachung Forderungs-/Packmittelmanagement von zugeordneten Kunden
- Stammdatenpflege, Berichtswesen, Statistiken
- Übernahme von Marketingaufgaben
- Mitarbeit in vertriebsspezifischen Projekten und Teilnahme an Veranstaltungen wie Messen

Qualifikation

- abgeschl. Ausbildung zum/zur Kaufmann/Kauffrau für Spedition und Logistikdienstleistung oder kaufmännische Berufsausbildung mit Berufserfahrung in einer Spedition
- einschlägige Berufspraxis im Verkaufsinnen- und Außendienst wird vorausgesetzt
- gutes geografisches Wissen in Bezug auf die Region sowie Kenntnis der lokalen Markt- und Wettbewerbssituation
- Hohe Servicementalität und Kundenorientierung
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit in Wort und Schrift
- Beherrschen von Präsentations- und Verkaufstechniken
- MS-Office-Kenntnisse sowie idealerweise Erfahrung im Umgang mit Kundeninformationssystemen/CRM
- Engagierte, selbstmotivierte und zielstrebige Persönlichkeit
- gute Englischkenntnisse werden vorausgesetzt
- Führerschein ist erforderlich

Unser Kunde bietet einen zukunftsorientierten und sicheren Arbeitsplatz mit einer attraktiven und leistungsgerechten Vergütung. Es erwartet Sie eine anspruchsvolle Tätigkeit in einem familiären, dynamischen und internationalen Umfeld.

Wenn Sie Ihre Verantwortung in einem auf Wachstum ausgerichteten Unternehmen ausbauen möchten, dann sollten Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe der **Kennziffer WP 1522** bevorzugt per E-Mail an info@wpmb.de oder postalisch an folgende Adresse senden: Walter & Partner Managementberatung, Friedrichsplatz 1, 68165 Mannheim, Germany, z. Hd. Herr Jürgen Walter. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Jürgen Walter unter der Tel.-Nr.: +49(0)621-300 99 400 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!