WALTER & PARTNER
MANAGEMENTBERATUNG

Position erfolgreich besetzt

Unser Kunde ist einer der weltweit führenden Anbieter von Transport- und Logistikdienstleistungen, der dank fundierter Erfahrungen und modernsten IT-Systemen globale, integrierte und auf individuelle Bedürfnisse zugeschnittene Lösungen am Markt anbieten kann. Unser Kunde betreibt ein globales Netzwerk Das Unternehmen baut den Bereich für interkontinentale Luft- und Seefrachtlösungen sowie Landverkehre kontinuierlich aus und sucht zur Verstärkung des Teams an seinem Standort in Baden-Württemberg eine/n

Sales Manager Luft- und Seefracht sowie Landverkehre (m/w)

Position
Als Sales Manager Luft- und Seefracht sowie Landverkehre arbeiten Sie verantwortlich in dem Bereich Akquisition und Ausbau der Geschäftsbeziehungen zu Neu- und Bestandskunden. Sie erstellen Offerten, stellen eine reibungslose Geschäftsimplementierung und die laufende Überwachung der Aufträge und Prozesse sicher. Zu Ihren Aufgaben zählt auch die ordnungsgemäße Abwicklung aller Dienstleistungen, die strategische Weiterentwicklung des Vertriebs, die Vorbereitung und Durchführung von Kundenbesuchen. Sie bereiten eigenverantwortlich Informationen für die Vertriebsplanung und Umsatzprognose auf, akquirieren potentielle Kunden und beobachten kontinuierlich den Markt und Wettbewerb. Darüber hinaus pflegen Sie das CRM-System und arbeiten engagiert ihren Kundenstamm aus.

Voraussetzungen
Sie sind ausgebildete/r Speditionskauffrau/-mann und konnten bereits mehrjährige Berufserfahrung sammeln. Verhandlungsgeschick, unternehmerisches Denken und zielorientiertes Handeln sind für Sie selbstverständlich. Ihre Persönlichkeit zeichnet sich durch Kontaktfreudigkeit, eine positive Grundhaltung, Überzeugungskraft sowie Teamfähigkeit aus. Sie bringen neue Ideen ein, verfügen über eine hohe Eigenmotivation, können sich selbst gut organisieren und sind belastbar. Mit Ihren sehr guten Englischkenntnissen sowie IT-Anwenderkenntnissen in den MS-Office-Programmen qualifizieren Sie sich als international versierter Ansprechpartner.

Wenn Sie diese interessante und eigenverantwortliche Aufgabe in einem zukunftsorientierten und auf Wachstum ausgerichteten Unternehmen anspricht, dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung unter der Kennziffer JW 122. Senden sie Ihre vollständigen Unterlagen bevorzugt in digitaler Form an: info@wpmb.de. Für Rückfragen steht Ihnen Herr Jürgen Walter unter der Telefonnummer: 0621 300 99 400 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen.

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!