



Position erfolgreich besetzt

**Unser Kunde gehört zu den führenden internationalen Logistikdienstleistern mit weltweit vernetzten Standorten. Gut ausgebildete und motivierte Mitarbeiter sichern den Erfolg seiner Produkte. Für eine Niederlassung im Bundesland Sachsen suchen wir zum frühestmöglichen Zeitpunkt Sie als**

---

## Sales Representative - Logistik (m/w/d)

---

### Profil

- Eigenverantwortung in der zugewiesenen Region für Umsatz und Budget sowie für eine nachhaltige Kundenkalkulation
- Bearbeitung von nationalen und internationalen Ausschreibungen
- Akquisition von Neukunden sowie die Pflege und den Ausbau vorhandener Kundenbeziehungen
- Ausarbeitung von Logistiklösungen für Kunden
- Führen von Vertrags- und Preisverhandlungen
- Gutes internes und externes Schnittstellenmanagement
- Proaktive Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsaktivitäten und -projekten
- Erarbeitung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie das Identifizieren von Kundenpotenzialen und Neugeschäft
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Veranstaltungen

### Qualifikation

- Abgeschlossene Ausbildung zum Kaufmann für Spedition und Logistikdienstleistung oder BA-Studium Spedition bzw. Verkehrsfachwirt
- Erfahrung im Vertrieb von Logistik- und Transportdienstleistungen (Landverkehre)
- Kenntnisse über die regionalen Gegebenheiten des Marktes
- Argumentationsstarke, überzeugende Persönlichkeit mit Durchsetzungskraft und Verhandlungsgeschick
- Präsentationsfähigkeit und Abschlussicherheit
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und Loyalität
- Flexibilität und regionale Reisebereitschaft ist unabdingbar
- Gute MS Office-Kenntnisse sowie Zahlenverständnis / Affinität
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse setzen wir voraus – eine weitere Fremdsprache ist willkommen

**Unser Kunde bietet** einen zukunftsorientierten und sicheren Arbeitsplatz mit einer attraktiven und leistungsgerechten Vergütung. Des Weiteren garantiert er eine anspruchsvolle Tätigkeit in einem dynamischen und internationalen Umfeld.

Wenn Sie Ihre Verantwortung in einem auf Wachstum ausgerichteten Unternehmen ausbauen möchten, dann sollten Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe der/des **Quelle/Portal** und der **Kennziffer WP 1920** bevorzugt per E-Mail an [info@wpmb.de](mailto:info@wpmb.de) oder postalisch an folgende Adresse senden: Walter & Partner Managementberatung, Rohkolbenweg 10, 68259 Mannheim, z. Hd. Herr Jürgen Walter. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Jürgen Walter unter der Tel.-Nr.: +49(0)621-300 99 400 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!