



Position erfolgreich besetzt

Unser Kunde gehört zu den führenden internationalen Logistikdienstleistern mit weltweit vernetzten Standorten. Gut ausgebildete und motivierte Mitarbeiter sichern den Erfolg seiner Produkte.

Für eine Niederlassung in Nordrhein-Westfalen mit dem Verkaufsgebiet NRW, Belgien und Niederlande suchen wir zum frühestmöglichen Zeitpunkt Sie als

Head of Sales - Verkaufsleiter Logistik (m/w)

Profil

- fachliche und disziplinarische Verantwortung für den Vertriebsinnen und -außendienst
- Akquisition von Neukunden sowie Ausbau und Pflege vorhandener Kundenbeziehungen
- Betreuung der Top-Kunden
- Ausarbeitung von Logistiklösungen für Kunden
- Führen von Vertrags- und Preisverhandlungen
- verantwortlich für die Vertriebskonzeption, -strategien und die Positionierung der Niederlassung im Markt
- Erarbeiten von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Durchführung von Marketingmaßnahmen
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Veranstaltungen
- internes und externes Schnittstellenmanagement
- Umsatz- und Budgetverantwortung

Qualifikation

- abgeschl. Ausbildung zum Kaufmann für Spedition und Logistikdienstleistung oder BA-Studium Spedition bzw. Verkehrsfachwirt
- Erfahrung in der Leitung eines Vertriebsteams eines Logistik-/Transportdienstleisters (Landverkehre)
- Kenntnisse über die Gegebenheiten des Marktes
- argumentationsstarke, überzeugende Persönlichkeit mit Durchsetzungskraft und Verhandlungsgeschick
- Präsentationsfähigkeit und Abschlussicherheit
- hohes Maß an Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und Loyalität
- Flexibilität und Reisebereitschaft ist unabdingbar
- gute MS Office-Kenntnisse
- ausgezeichnete Deutschkenntnisse
- verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort & Schrift
- weitere Fremdsprache wie z.B. in Niederländisch und/oder Französisch wünschenswert

Unser Kunde bietet einen zukunftsorientierten und sicheren Arbeitsplatz mit einer attraktiven und leistungsgerechten Vergütung sowie einer interessanten Altersvorsorge. Des Weiteren garantiert er eine anspruchsvolle Tätigkeit in einem dynamischen und internationalen Umfeld.

Wenn Sie Ihre Verantwortung in einem auf Wachstum ausgerichteten Unternehmen ausbauen möchten, dann sollten Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe der **Quelle/Portal** und der **Kennziffer WP 1512** bevorzugt per E-Mail an info@wpmb.de oder postalisch an folgende Adresse senden: Walter & Partner Managementberatung, Friedrichsplatz 1, 68165 Mannheim, z. Hd. Herr Jürgen Walter. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Jürgen Walter unter der Tel.-Nr.: +49(0)621-300 99 400 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!