



Position erfolgreich besetzt

Unser Kunde gehört zu den führenden internationalen Logistikdienstleistern mit weltweit vernetzten Standorten. Gut ausgebildete und motivierte Mitarbeiter sichern den Erfolg seiner Produkte. Für eine Niederlassung in Nordbayern suchen wir zum frühestmöglichen Zeitpunkt Sie als

---

## Verkaufsleiter - Logistik (m/w/d)

---

### Profil

- Sie übernehmen als Verkaufsleiter die fachliche und disziplinarische Verantwortung für den Vertriebsinnen und -außendienst
- Sie entwickeln und fördern Ihre Mitarbeiter zielgerichtet und nachhaltig
- Sie betreiben aktiv mit Ihrem Team Neukundenakquise
- Sie stehen gemeinsam mit Ihrem Verkaufsteam für eine professionelle und qualitative Kundenbetreuung und gewährleisten eine optimale Ausschöpfung von Potenzialen bei Neu- und Bestandskunden
- Sie konzeptionieren Vertriebsstrategien sowie Marketingmaßnahmen und setzen diese erfolgreich um
- Sie sind für die Ausarbeitung von Logistiklösungen für Kunden verantwortlich
- Sie gewährleisten die Positionierung der Niederlassung am Markt
- Sie setzen kontinuierlich Optimierungs- und Weiterentwicklungsmaßnahmen um und stimmen sich hierbei mit den Kunden, der Niederlassungsleitung sowie anderen Fachabteilungen der Niederlassung ab
- Sie führen eigenständig Vertrags- und Preisverhandlungen durch
- Sie repräsentieren das Unternehmen auf Messen und Veranstaltungen
- Sie berichten direkt an den Niederlassungsleiter

### Qualifikation

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung zum Kaufmann für Spedition und Logistikdienstleistung sowie ein betriebswirtschaftliches Studium, idealerweise mit logistischen Schwerpunkt, oder bringen eine vergleichbare Qualifikation mit
- Sie haben Erfahrung in der Leitung eines Vertriebsteams eines Logistik-/Transportdienstleisters und können nachweislich Erfolge vorweisen
- Sie verfügen über ein sehr gutes internes und externes Schnittstellenmanagement und sind teamfähig
- Sie kennen die Gegebenheiten des Marktes sowie der Wettbewerber
- Sie sind eine argumentationsstarke, selbstbewusste und überzeugende Persönlichkeit mit Durchsetzungskraft sowie Verhandlungsgeschick
- Sie beweisen ein hohes Maß an Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und Loyalität
- Sie bringen fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse sowie ein ausgeprägtes Gespür für Zahlen mit
- Sie verfügen über ausgezeichnete Kenntnisse in der deutschen Sprache und bringen verhandlungssichere Englischkenntnisse mit

Unser Kunde bietet einen zukunftsorientierten und sicheren Arbeitsplatz mit einer attraktiven und leistungsgerechten Vergütung. Des Weiteren garantiert er eine anspruchsvolle Tätigkeit in einem dynamischen und internationalen Umfeld.

Wenn Sie Ihre Verantwortung in einem auf Wachstum ausgerichteten Unternehmen ausbauen möchten, dann sollten Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe der/des Quelle/Portal und der **Kennziffer WP 1955** bevorzugt per E-Mail an [info@wpmb.de](mailto:info@wpmb.de) oder postalisch an folgende Adresse senden: Walter & Partner Managementberatung, Rohkolbenweg 10, 68259 Mannheim, z. Hd. Herr Jürgen Walter. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Jürgen Walter unter der Tel.-Nr.: +49(0)621-300 99 400 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!