WALTER & PARTNER
MANAGEMENTBERATUNG

Position erfolgreich besetzt

Unser Kunde ist ein innovativer, international agierender Hersteller von High-Tech Werkzeugen, der sich auf wachsende zukunftsorientierte Branchen fokussiert hat. Als hochqualifizierter Anbieter beschäftigt unser Kunde Mitarbeiter im vierstelligen Bereich und unterhält weltweit Produktions- und Vertriebsniederlassungen. Zur Unterstützung des Vertriebsteams suchen wir ab sofort für das westliche Bundesgebiet einen

Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w) Metall Be- und Verarbeitung

Profil
Als Außendienstmitarbeiter sind Sie für den Vertrieb des qualitativ hochwertigen Produktprogramms von Werkzeugen unseres Kunden zuständig. Die kontinuierliche Erweiterung Ihres bestehenden Kundenstamms sowie das Erreichen geplanter Umsatzziele in einem definierten Vertriebsgebiet, liegen hierbei in Ihrem Verantwortungsbereich. Als versierter Ansprechpartner stehen Sie Kunden jederzeit bzgl. technischen und kommerziellen Fragen zur Verfügung. Durch die Begleitung des Kunden durch den gesamten Vertriebsprozess, von der Beratung über den Verkauf bis hin zum administrativen Follow-Up, inklusive eigenständiger Pflege des CRM-Systems, stehen Sie kontinuierlich im engen Kundenkontakt. Sie sind eine Zusammenarbeit mit Entwicklungsabteilungen gewohnt.

Qualifikation
Sie besitzen eine Ausbildung zum Industriemechaniker oder einen gleichwertigen Bildungsabschluss und haben sich idealerweise durch Fortbildungen zum Techniker, Meister oder Diplom-Ingenieur, fundierte Kenntnisse der Metallzerspanung aneignen können. Ihre praktischen Kenntnisse in der metallverarbeitenden Industrie und Ihre technische Versiertheit konnten Sie bereits durch entsprechende Berufserfahrung unter Beweis stellen. Idealerweise besitzen Sie ebenfalls bereits Erfahrung im Vertrieb von Produkten aus der Metall Be- und Verarbeitung und verfügen somit über spezifisch ausgebaute Marktkenntnisse. Neben überdurchschnittlichem Engagement, einer gewinnenden Persönlichkeit und einer Affinität zum Vertrieb besitzen Sie gute Englischkenntnisse und gehen sicher mit den Produkten der MS-Office-Palette um.

Wenn Sie diese interessante und verantwortungsvolle Aufgabe in einem zukunftsorientierten und auf Wachstum ausgerichteten Unternehmen anspricht, dann sollten Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe der Kennziffer WP 182, bevorzugt per E-Mail an info@wpmb.de senden oder per Post an: Walter & Partner Managementberatung, Friedrichsplatz 1, 68165 Mannheim. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Jürgen Walter unter der Tel.-Nr.: 0621 – 300 99 400 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!