



WALTER & PARTNERS
MANAGEMENTBERATUNG

Unser Kunde ist ein leistungsstarker Werkzeugbauer, der vorwiegend Präzisionsformenbau für eine hochautomatisierte Fertigung mit dem Hauptaugenmerk auf industrielle Anwendungen von kunststoffverarbeitender Industrie herstellt. Innovationen stärken die Marktposition. Für das Headquarter in Baden-Württemberg suchen wir Sie als

Key Account Manager Medizintechnik (m/w/d)

Profil

- Sie repräsentieren das Unternehmen bei fest definierten Kunden als Hauptansprechpartner in allen kaufmännischen und technischen Belangen
- Sie agieren als Hauptansprechpartner im Bereich Präzisionswerkzeuge für Schlüsselkunden der Pharmaindustrie und übernehmen die Umsatzverantwortung
- Sie zeichnen sich zudem durch Ihr GMP Verständnis aus und beraten sowie begleiten Ihre Kunden dadurch zukunftsorientiert
- Sie sind neben der intensiven Betreuung für die Erstellung von Verkaufsbudgets und deren konsequente Umsetzung verantwortlich
- Sie begleiten unseren Kunden sowohl bei bereits bestehenden Projekten als auch bei der Ausarbeitung neuer, passender Konzepte von der Angebotsphase bis hin zum erfolgreichen Abschluss und darüber hinaus
- Sie erkennen frühzeitig Trends und Veränderungen in den Bedürfnissen des Kunden und wägen das kaufmännische sowie das technische Risiko stets optimal ab
- Sie bilden in allen Angelegenheiten die Schnittstelle zum Kunden und werden in dieser Funktion selbstverständlich von den Spezialisten im Haus tatkräftig unterstützt
- Sie planen, gestalten, steuern und optimieren darüber hinaus gemeinsam mit unserem Kunden die optimale Marktpositionierung der Produkte und erreichen so eine langfristige Kundenbindung

Qualifikation

- Sie haben ein abgeschlossenes BWL oder Wirtschaftsingenieurwesen Studium bzw. einen vergleichbaren Hintergrund
- Sie können auf mehrjährige Erfahrung im Key Account Management im Pharmaumfeld zurückgreifen
- Sie sind eine argumentationsstarke, überzeugende Persönlichkeit mit Durchsetzungskraft und Verhandlungsgeschick und zeichnen sich durch unternehmerisches Denken und Handeln aus
- Sie zeichnen sich durch Präsentationsfähigkeit und Abschlussicherheit aus
- Sie verfügen über ein hohes Maß an Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und Loyalität
- Sehr gute Anwendungskennntnisse in MS Office sowie SAP-Kenntnisse sind von Vorteil
- Sie haben verhandlungssichere Englischkenntnisse

Unser Kunde bietet einen zukunftsorientierten und sicheren Arbeitsplatz mit einer attraktiven und leistungsgerechten Vergütung. Des Weiteren garantiert er eine anspruchsvolle Tätigkeit in einem dynamischen und internationalen Umfeld. Wenn Sie Ihre Verantwortung in einem auf Wachstum ausgerichteten Unternehmen ausbauen möchten, dann sollten Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe der **Quelle**/des **Portals** und der **Kennziffer WP 2266** bevorzugt per E-Mail an info@wpmb.de senden. Unsere Adresse lautet: Walter partners Managementberatung GmbH, Rohrkolbenweg 10, 68259 Mannheim. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Jürgen Walter unter der Tel.-Nr.: +49(0)621-300 99 400 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!