



WALTER & PARTNERS
MANAGEMENTBERATUNG

Unser Kunde gehört zu den führenden internationalen Logistikdienstleistern mit weltweit vernetzten Standorten. Gut ausgebildete und motivierte Mitarbeiter sichern den Erfolg seiner Produkte. Wir suchen Sie für unser Headquarter in Deutschland zum frühestmöglichen Zeitpunkt als

Key Account Manager mit Industrieerfahrung (m/w/d)

Profil

- Sie sind verantwortlich für die Gründung, Pflege und Entwicklung profitabler Geschäftsbeziehungen mit existierenden und potentiellen Großkunden
- Gemeinsame Entwicklung von Lösungen, die bei der Neukundengewinnung, Implementierung von Neugeschäften außerhalb des Standards und der weiteren Verzahnung des European Food Networks zwischen den Partnern dienen
- Sie entwickeln Ihre Kunden entlang der logistischen Wertschöpfungskette zwischen den Ländern und Regionen und tragen somit zur Auslastung der Verkehre zwischen Deutschland und Europa erfolgreich bei
- Sie sind für die Entwicklung von kundenspezifischen Jahreszielen, Aktionsplänen und Marketing-Strategien zuständig
- Sie sind beteiligt am Prozess des Tendermanagements und bringen Ihre Kunden- und Marktkenntnissen zur Unterstützung der Preisfestsetzung sowie Leistungsangebote ein, stimmen sich mit dem Headquarter ab und gewinnen die Ausschreibungen entsprechend
- Sie analysieren und bewerten die Markt- und Wettbewerbssituation und leiten geeignete Maßnahmen für die erfolgreiche Entwicklung des Produktportfolios ein
- Enge Zusammenarbeit mit den Fachbereichen aus den Bereichen Network, Operations Management und Field Sales
- Sie zeichnen sich durch ein gutes internes und externes Schnittstellenmanagement aus
- Sie sind es gewohnt ihr Unternehmen auf Messen und Veranstaltungen zu repräsentieren und nehmen an Kundenevents teil

Qualifikation

- Sie verfügen über ein BA-Studium mit Schwerpunkt Logistik, oder eine abgeschlossene Ausbildung zum Kaufmann für Spedition und Logistikdienstleistung mit einer vergleichbaren Weiterbildung
- Sie verfügen über Erfahrungen im Vertrieb von Logistik- und Transportdienstleistungen
- Sie sind eine argumentationsstarke, überzeugende Persönlichkeit mit Durchsetzungskraft, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- Sie zeichnen sich durch Ihr betriebswirtschaftliches und unternehmerisches Denken und Handeln aus
- Sie überzeugen durch Ihre Präsentationsfähigkeit und Beharrlichkeit aus
- Sie verfügen über ein hohes Maß an Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und Loyalität
- Sie sind flexibel und eine Reisebereitschaft können wir bei Ihnen voraussetzen
- Sie bringen gute MS-Office Kenntnisse mit und kennen sich in Speditionssoftware aus
- Sie verfügen über sehr gute deutsche und englische Sprachkenntnisse in Wort & Schrift

Unser Kunde bietet einen zukunftsorientierten und sicheren Arbeitsplatz mit einer attraktiven und leistungsgerechten Vergütung. Des Weiteren garantiert er eine anspruchsvolle Tätigkeit in einem dynamischen und internationalen Umfeld. Wenn Sie Ihre Verantwortung in einem auf Wachstum ausgerichteten Unternehmen ausbauen möchten, dann sollten Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe der **Quelle**/des **Portals** und der **Kennziffer WP 2165** bevorzugt per E-Mail an info@wpmb.de senden. Unsere Adresse lautet: Walter partners Managementberatung GmbH, Rohrkolbenweg 10, 68259 Mannheim. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Jürgen Walter unter der Tel.-Nr.: +49(0)621-300 99 400 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf Sie kennenzulernen!