



WALTER & PARTNERS
MANAGEMENTBERATUNG

Unser agiler mittelständischer Kunde ist eines der führenden Unternehmen von nachhaltigen chemischen Produkten und Reinigungsmitteln. Diese Produkte werden in der Trinkwasserhygiene und im Endverbraucherbereich eingesetzt. Für die Weiterentwicklung ausgesuchter europäischer Märkte suchen wir Sie als Vertriebsexperten (m/w/d). Sie verstehen es als Partner für Profis, Interesse zu wecken und erfolgreich die Produkte zu platzieren. Unterstützt werden Sie von einem gut aufgestellten Innendienst- und Marketingteam. Der Sitz des Unternehmens ist im Raum Lörrach. Mobiles Arbeiten ist möglich.

Sales Manager Europe (m/w/d)

Ihre Aufgabe

Sie berichten direkt an die Geschäftsführung

- Sie verantworten die zielorientierte und umsatzverantwortliche Weiter- und Neuentwicklung ausgesuchter europäischer Länder (Frankreich, Benelux, Österreich, Dänemark, Polen, Tschechien, Schweiz)
- Sie entwickeln bestehende Kunden weiter und akquirieren Neukunden (Partner und Dienstleister)
- Sie bauen ihre Netzwerke weiter aus
- Sie erstellen Angebote und bringen diese zum Abschluss
- Sie beobachten und erkennen Markttrends in den jeweiligen Ländern
- Sie arbeiten mit dem Marketing zusammen
- Sie organisieren Vorfürhungen und Schulungen beim Kunden
- Sie repräsentieren das Unternehmen bei Veranstaltungen und Fachmessen

Qualifikation

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung
- Sie bringen eine mehrjährige Erfolgsbilanz im europäischen Vertrieb mit
- Sie qualifizieren sich durch Ihre hohe Kundenorientierung und nachhaltiges Verfolgen von Vertriebschancen
- Sie zeichnen sich durch Ihre ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeit sowie durch eine selbstmotivierte, gut organisierte und strukturierte Arbeitsweise aus
- Sie verfügen über verhandlungssichere Deutsch-, Französisch- und Englischkenntnisse
- Sie sind ein ausgesprochener Teamplayer und sind Reisen gewohnt

Unser Kunde bietet einen sicheren Arbeitsplatz mit flacher Hierarchie, eine effektive und schnelle Unterstützung vom Team sowie eine Aufgabe, bei der Sie Ihre ambitionierte Vertriebsenergie voll einbringen können. Die Rahmenbedingungen sind attraktiv. Wenn Sie Ihre Verantwortung in einem auf Wachstum ausgerichteten Unternehmen ausbauen möchten, dann sollten Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe der/**Quelle/Portals** und der **Kennziffer KH2022** per E-Mail an info@wpmb.de mailen. Für weitere Informationen steht Ihnen Frau Schäfer unter der Tel.-Nr.: +49(0)621-300 99 400 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen! Walter partners Managementberatung GmbH, Rohrkolbenweg 10, 68259 Mannheim.