



WALTER & PARTNERS
MANAGEMENTBERATUNG

Unser Kunde gehört zu den führenden internationalen Logistikdienstleistern mit weltweit vernetzten Standorten. Gut ausgebildete und motivierte Mitarbeiter sichern den Erfolg seiner Produkte. Für eine Niederlassung in der Rhein-Main-Metropole suchen wir zum frühestmöglichen Zeitpunkt Sie als

Verkauf-Innendienst Spedition und Logistik (m/w/d)

Profil

- Sie führen die professionelle Telefonakquise mit dem Ziel der Neukundengewinnung durch.
- Sie sind für die persönliche und telefonische Betreuung und Beratung von Bestandskunden sowie die Unterstützung des Außendienstes im zugeordneten Verkaufsgebiet verantwortlich.
- Sie übernehmen für die Erstellung, Platzierung, dem Nachfassen von Angeboten (Neukunden, Ausbau von Bestandskunden) und Offerten (Ausbau von Bestandskunden, Preisanpassungen) die Verantwortung.
- Sie sind für die Vor- und Nachbereitung der Kundentermine und die Abstimmung mit Fachabteilungen bzw. der Produktion zuständig.
- Sie übernehmen die Verantwortung für die Übergabe der Offerten zur Konditionsanlage und verantworten die Kontrolle der ersten Abrechnung. Sie begleiten sehr eng die Neukunden bzw. die Neugeschäftsaufschaltungen.
- Sie erstellen Präsentationen, Statistiken, Laufzeitreports und Auswertungen.
- Sie sind erfahren in der Umsetzung von Vertriebskampagnen (national / international / Logistik / Cross-Selling) und bringen sich in der Gestaltung aktiv mit ein.
- Sie zeigen sich für die Erfassung sämtlicher Vertriebsaktivitäten (Kundenstammdaten, Angeboten, Offerten, Sales Leads etc. im CRM System) verantwortlich.

Qualifikation

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Berufsausbildung zur/zum Kaufmann/-frau für Spedition und Logistikdienstleistungen oder kaufmännische Berufsausbildung mit einschlägiger Erfahrung im Verkauf bzw. Verkaufsinendienst mit Logistikerfahrung.
- Sie bringen eine ausgeprägte Kundenorientierung und eine hohe Abschlussorientierung in der Neukundenakquise sowie ein gutes Verhandlungsgeschick mit.
- Sie überzeugen durch Ihre Pro-Aktivität, hohes Engagement und Eigeninitiative.
- Sie zeichnen sich durch Leistungsbereitschaft und Verantwortungsbewusstsein aus.
- Sie sind souverän im Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen und verfügen über verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Sie überzeugen über ein souveränes, gewinnendes Auftreten und sowie eine gute Team- und Kommunikationsfähigkeit.

Unser Kunde bietet einen zukunftsorientierten und sicheren Arbeitsplatz mit einer attraktiven und leistungsgerechten Vergütung sowie einer interessanten Altersvorsorge. Des Weiteren garantiert er eine anspruchsvolle Tätigkeit in einem dynamischen und internationalen Umfeld. Wenn Sie Ihre Verantwortung in einem auf Wachstum ausgerichteten Unternehmen ausbauen möchten, dann sollten Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der **Quelle/Portal** und der **Kennziffer WP 2225** bevorzugt per E-Mail an info@wpmb.de, oder postalisch an folgende Adresse senden: Walter partners Managementberatung GmbH, Rohrkolbenweg 10, 68259 Mannheim, z. H. Herr Jürgen Walter. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Jürgen Walter unter der Tel.-Nr.: +49(0)621-300 99 400 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!