



WALTER & PARTNERS  
MANAGEMENTBERATUNG

**Unser Kunde gehört zu den führenden internationalen Logistikdienstleistern mit weltweit vernetzten Standorten. Gut ausgebildete und motivierte Mitarbeiter sichern den Erfolg seiner Produkte. Für eine Niederlassung in Hessen suchen wir zum frühestmöglichen Zeitpunkt Sie als**

---

## Verkaufsaußendienst - Logistik (m/w/d)

---

### Profil

- Sie sind in der zugewiesenen Region eigenverantwortlich für Umsatz und Budget sowie für eine nachhaltige Kundenkalkulation
- Sie sind für den Aufbau sowie Ausbau, Pflege und Entwicklung der Kundenbeziehungen verantwortlich
- Sie bearbeiten nationale und internationale Ausschreibungen
- Sie übernehmen die Verantwortung für die Ausarbeitung von Logistiklösungen für Kunden
- Sie führen eigenverantwortlich Vertrags- und Preisverhandlungen durch
- Sie verfügen über ein gutes internes und externes Schnittstellenmanagement
- Sie entwickeln und setzen pro aktiv Vertriebsaktivitäten und -projekte erfolgreich um
- Sie identifizieren Neugeschäfte sowie Kundenpotenzial und übernehmen die Erarbeitung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Sie repräsentieren das Unternehmen auf Messen und Veranstaltungen
- Sie dokumentieren Gesprächs- und Vertriebspotentiale vorbildlich im CRM-System

### Qualifikation

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung zum Kaufmann für Spedition und Logistikdienstleistung, ein BA-Studium mit Schwerpunkt Verkehrsbetriebswirtschaft und Logistik oder können eine Weiterbildung zum Verkehrsfachwirt vorweisen
- Sie bringen Erfahrungen im Vertrieb von Logistik- und Transportdienstleistungen (idealerweise von Landverkehren) mit
- Sie besitzen Kenntnisse über die regionalen Gegebenheiten des Marktes
- Sie sind eine argumentationsstarke, überzeugende Persönlichkeit mit Durchsetzungskraft und Verhandlungsgeschick
- Sie zeichnen sich durch Präsentationsfähigkeit und Abschlusssicherheit aus
- Sie verfügen über ein hohes Maß an Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und Loyalität
- Sie sind flexibel und eine regionale Reisebereitschaft können wir bei Ihnen voraussetzen
- Sie bringen gute MS-Office Kenntnisse sowie ein gutes Zahlenverständnis bzw. Affinität zu Zahlen mit
- Sie beherrschen die englische Sprache mit guten Kenntnissen

**Unser Kunde bietet** einen zukunftsorientierten und sicheren Arbeitsplatz mit einer attraktiven und leistungsgerechten Vergütung.

Des Weiteren garantiert er eine anspruchsvolle Tätigkeit in einem dynamischen und internationalen Umfeld. Wenn Sie Ihre Verantwortung in einem auf Wachstum ausgerichteten Unternehmen ausbauen möchten, dann sollten Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe der **Quelle/des Portals** und der **Kennziffer WP 2369** bevorzugt per E-Mail an [info@wpmb.de](mailto:info@wpmb.de) senden. Unsere Adresse lautet: Walter partners Managementberatung GmbH, Rohrkolbenweg 10, 68259 Mannheim. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Jürgen Walter unter der Tel.-Nr.: +49(0)621-300 99 400 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!