



WALTER & PARTNERS
MANAGEMENTBERATUNG

Unser mittelständischer Kunde, mit Sitz in Baden-Württemberg, ist eines der führenden Unternehmen im Bereich der Trinkwasserhygiene und Wasseraufbereitung. Das Unternehmen entwickelt, produziert und vertreibt eigene chemische Produkte, Verfahren sowie Geräte. Für die Betreuung und den weiteren Ausbau des Kundenstammes suchen wir für den Großraum Hannover - Hamburg - Berlin eine engagierte, ergebnisorientierte und gewinnende Vertriebspersönlichkeit. Sie agieren von einem top ausgestatteten Homeoffice aus.

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst für Trinkwasserhygiene

Profil

- Sie betreuen nach einer intensiven Einarbeitung den bestehenden Kundenstamm
- Sie verantworten den Aufbau und die Entwicklung neuer Kundenbeziehungen/Kaltakquise
- Sie beraten Ihre Kunden lösungsorientiert hinsichtlich der Anwendung von chemischen und technischen Produkten
- Sie erkennen weitere Potentiale beim Kunden
- Sie begleiten Ihre Projekte in enger Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Sie verantworten Ihre kundenbezogene Umsatz-, Absatz- und Ertragsplanung
- Sie berichten direkt an die Geschäftsführung

Qualifikation

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung im Vertrieb / Außendienst
- Sie haben Freude am aktiven Verkaufen und das Gewinnen über die Kaltakquise von Neukunden gehört zu Ihren absoluten Stärken
- Sie überzeugen durch Leistungsbereitschaft, Kommunikationsstärke sowie Abschlussicherheit
- Sie punkten durch Hands-on-Mentalität, Service- sowie Ergebnisorientierung und Belastbarkeit
- Sie sind im Besitz einer gültigen Fahrerlaubnis Klasse B
- Sie bringen die Bereitschaft zu mehrtägiger Reisetätigkeit mit

Unser Kunde bietet einen sicheren Arbeitsplatz in einem mittelständischen Unternehmen mit flacher Hierarchie. Es erwartet Sie als baldiger Wasserexperte eine sinnvolle und interessante Aufgabe mit Gestaltungsfreiraum. Unser Auftraggeber bietet Ihnen attraktive Verdienstmöglichkeiten. Selbstverständlich erhalten Sie ein Homeoffice mit kompletter Ausstattung und ein Firmenfahrzeug, welches Sie auch privat nutzen dürfen. Als neuer Kollege werden Sie schnell den guten Teamspirit und die Unterstützung der Kollegen erfahren.

Wenn Sie Ihre Verantwortung in einem auf Wachstum ausgerichteten Unternehmen ausbauen möchten, dann sollten Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe der/des **Quelle/Portals** und der **Kennziffer KH2027** per E-Mail an info@wpmb.de mailen. Für weitere Informationen steht Ihnen Frau Schäfer unter der Tel.-Nr.: +49(0)621-300 99 400 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!

